

STELLENANGEBOT

Die **Groupe Corbat** ist seit über einem Jahrhundert in der **Holzindustrie** tätig. Ihre Kernaufgabe besteht in die optimale und zirkuläre Nutzung der regionalen Waldressourcen. Unser Unternehmen ist innovativ und bekannt für die Umsetzung **technisch anspruchsvoller Projekte**. Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir eine(n):

Technischer Verkäufer/in Holzprodukte B2B für die deutschsprachige Schweiz (80-100%)

Ihre Aufgaben

- Verkauf der von uns produzierten Holzprodukte (3 Standorte), insbesondere Leimholz für den Holzbau, Parkettböden, Fassadenverkleidungen und Massivholz.
- Technische Beratung der bestehenden Kunden sicherstellen.
- Erstellung von Preisangeboten und Verfolgung laufender Aufträge.
- Pflege bestehender Kundenbeziehungen und Akquise neuer Kunden.
- Präsentation unserer Produkte auf Holz-Messen und anderen kommerziellen Veranstaltungen.

Ihr Profil

- Technische oder kaufmännische Ausbildung im Bereich Holz.
- Souveräner Umgang mit Kunden.
- Gute Kenntnisse der gängigen Bürosoftware.
- Sehr gute Deutschkenntnisse und gute Französischkenntnisse (interne Firmensprache).
- Motivation für Weiterentwicklung und Bereitschaft, aktiv zum Wachstum unseres Unternehmens beizutragen.
- Fähigkeit zur systematischen, flexiblen und eigenständigen Arbeitsweise.
- Führerschein.
- Alter – Spielt fast keine Rolle. Uns ist es wichtig, dass sie dynamisch, motiviert sind und in unser Team passen.

Unser Angebot

- Mitarbeit in einem angesehenen Unternehmen in der Westschweiz.
- Ein dynamisches Team das von Jung bis Alt zusammenhält.
- Abwechslungsreiche und spannende Projekte.
- Attraktive Arbeitsbedingungen mit Entwicklungsmöglichkeiten.
- Möglichkeit, teilweise remote zu arbeiten, flexible Arbeitszeiten.
- Bereitstellung eines Firmenfahrzeugs, Laptops und Smartphones.
- Arbeit mit Holz als nachhaltigem Rohstoff im Rahmen der Kreislaufwirtschaft.

Sind Sie eine proaktive und engagierte Persönlichkeit mit einer Leidenschaft für Holz? Möchten Sie sich in einem familiengeführten Unternehmen einbringen, das auf nachhaltige und innovative Produkte setzt?

Schicken Sie uns Ihre vollständige Bewerbung per E-Mail bis zum **15. August 2025** an:

c.ioset@groupe-corbat.ch